

DIGITAL ASSETS UNCHAINED

-

DIE ZUKUNFT DER  
FINANZINDUSTRIE?

Düsseldorf, April 2025

together  
we grow

 **DLT Finance**  
horn & company

# Digitale Assets sind von strategischer Bedeutung mit viel Marktpotenzial

Management Summary



## Digitale Assets

*Digitale Assets sind ein wichtiger und zentraler Baustein in der Finanzwelt von morgen. Banken müssen jetzt handeln, um ihre Relevanz in einem zunehmend digitalen Ökosystem zu sichern.*



## Strategische Relevanz

*Digitale Assets sind mehr als ein Hype – sie bieten Banken die Möglichkeit, Geschäftsmodelle zu diversifizieren, neue Einnahmequellen zu erschließen und sich als Innovator zu platzieren. Millennials treiben die Nachfrage: 66 % planen, digitale Assets in ihre Portfolios aufzunehmen.*



## Technologische Basis

*Blockchain und Distributed-Ledger-Technologien ermöglichen sichere, transparente und effiziente Transaktionen. Die Tokenisierung schafft neue Möglichkeiten zur Digitalisierung von Vermögenswerten – von klassischen Wertpapieren bis hin zu illiquiden Assets wie Kunst, Immobilien und Großprojekten.*



## Standort Deutschland

*Der Markt für digitale Assets wird weltweit stark von innovativen Startups und techaffinen Großunternehmen getrieben. Europa und Deutschland sind regulatorisch gut aufgestellt und mit vielen starken Fintechs und Innovatoren bereits heute wettbewerbsfähig.*



## Breite Adaption

*Ob für Privatpersonen, Unternehmen oder Staaten – Blockchain-Infrastrukturen schaffen Transparenz, Effizienz und neue Anwendungen, von tokenisierten Vermögenswerten bis hin zu Smart Contracts. Sie optimieren Prozesse und eröffnen neue Geschäftsmodelle. Die Zukunft der Assets ist digital.*

# Banken sollten ein strategisches Interesse an Digitalen Assets haben

## Digitale Assets – Trend statt Hype

### Digitale Assets

...sind digitale Repräsentationen von Vermögenswerten, die auf **Distributed-Ledger-Technologien** wie der Blockchain basieren und durch kryptografische Mechanismen geschützt werden. Sie umfassen ein breites Spektrum von Anwendungen, darunter **Kryptowährungen** wie Bitcoin und Ethereum, staatlich emittierte **digitale Zentralbankwährungen** wie den digitalen Euro, **Commercial Bank Money Token** sowie **tokenisierte Finanzinstrumente**, einschließlich **digitaler Wertpapiere**. Durch ihre Fähigkeit, Transaktionen effizient, transparent und sicher abzuwickeln, liefern digitale Assets innovative Ansätze für die Verwaltung und Übertragung von Vermögenswerten.

#### Hohe Nachfrage unter Millennials<sup>1</sup>



Kryptowährung nach US-Aktien beliebteste Anlageklasse bei Millennials

~50% der Millennials bevorzugen Bitcoin gegenüber Aktien, Immobilien oder Gold



~66% der Millennials planen digitale Assets in ihr Portfolio aufzunehmen

Interesse an digitalen Assets

62%

Höheres Vertrauen in Bitcoin als in Banken

51%

<sup>1</sup>Charles Schwab Asset Management - ETFs and Beyond study  
The Tokenist - Bitcoin Survey

#### Potential für Banken

*Digitale Assets haben strategische Relevanz für Banken, durch...*

- ...Erschließung neuer Kundengruppen
- ...Erschließung zusätzlicher Einnahmequellen
- ...Aufwertung des Images als Innovator
- ...Ermöglichung zusätzlicher Effizienzgewinne
- ...Diversifizierung des Geschäftsmodells

#### Starker Wettbewerb durch neue Player



Starker Zuwachs an Fintechs (vor allem mit dem Schwerpunkt DeFi) in Deutschland

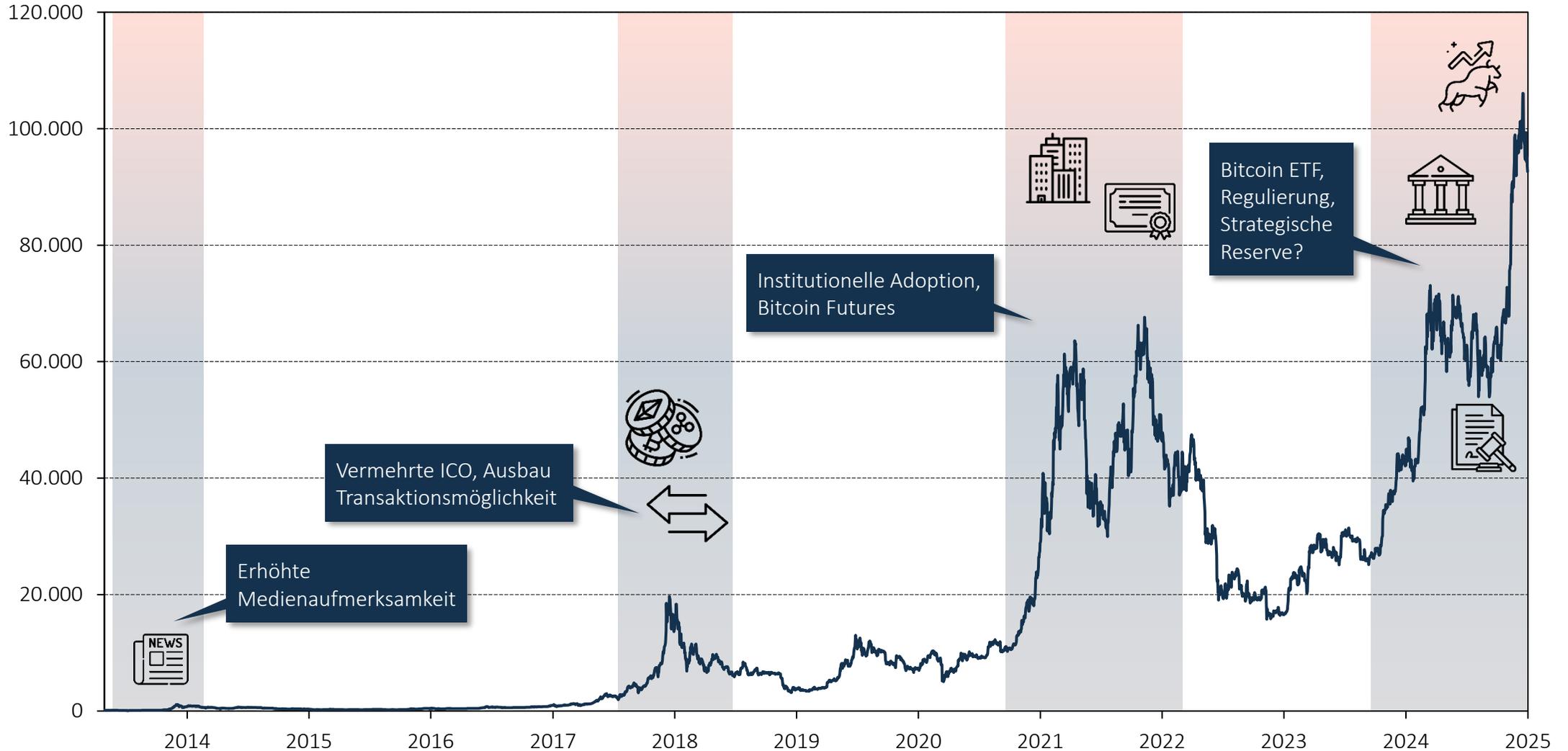
Junge Fintechs dominieren den Markt Digitaler Assets und decken die gesamte Wertschöpfungskette ab



# Bitcoin's Mass Adoption - Von Retail über Institutionell zu Staatlich?

## Auswirkungen der Bitcoin-Zyklen

BTC/USD



# Digitale Assets sind in allen Bereichen der Gesellschaft auf Wachstumskurs

## Aktuelle Trends und Herausforderungen für den Markt



### Privatpersonen

z.B. Privatanleger und Verbraucher

#### Trends:

- Akzeptanz von "mobile Wallets" und Kryptobörsen, Interesse an NFTs und dem Metaverse, Blockchain-basierte finanzielle Unabhängigkeit Blockchain

#### Herausforderungen:

- Regulatorische Unsicherheit, Sicherheitsrisiken (z. B. Wallet-Hacks, Betrug), Volatilität, mangelndes Interesse an Anwendungsfällen der Technologie



### Finanzinstitute

z.B. Banken, Vermögensverwalter und professionelle Anleger

#### Trends:

- Aufnahme digitaler Assets in Portfolios, zunehmende Angebote für Privatkunden, institutionelle Verwahrungslösungen und neue Finanzprodukte

#### Herausforderungen:

- Einhaltung von regulatorischen Vorschriften und Meldepflichten, Reife der Marktinfrastruktur, Risiko der Assoziation mit illegalen Aktivitäten

#### Trends:

- Akzeptanz durch Unternehmen und Start-ups, wachsendes Interesse an tokenisierten Anleihen und Aktien, Integration der Blockchain in Prozesse

#### Herausforderungen:

- Komplexe Verwaltung von digitalen Assets für Unternehmen, begrenztes technisches Know-how und Infrastruktur, Reputationsrisiken

#### Trends:

- Entwicklung von CBDCs<sup>1</sup>, Experimente mit Blockchain in öffentlichen Diensten, Partnerschaften mit Unternehmen des Privatsektors für Innovationen

#### Herausforderungen:

- Balance zwischen Innovation und Regulatorik, Interoperabilität von Systemen, Datenschutzbedenken bei öffentlichen Blockchain-Systemen



### Unternehmen

z.B. Sonstige Unternehmen



### Öffentliche Verwaltung

z.B. Einrichtungen des öffentlichen Sektors

<sup>1</sup>Central Bank Digital Currency – Digitale Zentralbankwährung

# Wie können Digitale Assets bestehende Prozesse optimieren und verändern?

## Use Cases für digitale Assets – Fokus: Privatpersonen



### Digitale Zentralbankwährungen

### Tokenisierte Immobilienbeteiligungen

### Vermögensbildung für Kleinanleger

- **Problem:** Langsame, teure und unsichere Zahlungen im Alltag durch eine Vielzahl an möglichen Zahlungsmitteln.
- **Lösung:** Mit CBDC (z. B. digitalem Euro) können Kunden Zahlungen in Echtzeit, kostengünstig und sicher abwickeln.
- **Beispiel:** Ein Kunde bezahlt im Geschäft mit einem CBDC, und der Händler erhält das Geld sofort.

- **Problem:** Hohe Einstiegshürden durch Kapitalanforderungen für Investitionen in Immobilien für Privatanleger.
- **Lösung:** Kunden können tokenisierte Anteile an Immobilien erwerben, wodurch Investitionen auch mit kleinen Beträgen möglich sind.
- **Beispiel:** Ein Anleger kauft einen Token, der ihm einen Anteil an den Mieterlösen eines Apartmentkomplexes sichert.

- **Problem:** Hohe Einstiegshürden für die Vermögensbildung für Kleinanleger mit Kleinstkapital.
- **Lösung:** Nutzung von digitalen Assets wie Stablecoins, um Mikrosparpläne einfach, kostengünstig und flexibel zu gestalten.
- **Beispiel:** Rundungsbeträge von Kartenzahlungen werden automatisch in einen Fonds mit tokenisierten Anleihen investiert.

# Wie können Digitale Assets bestehende Prozesse optimieren und verändern?

## Use Cases für digitale Assets – Fokus: Finanzinstitute



### Digitale Identitäten für KYC

- **Problem:** Zeit- und kostenintensive KYC-Prozesse bei neuen Geschäftspartnern zur Sicherung von Compliance-Vorschriften.
- **Lösung:** Implementierung einer Blockchain-basierten, sicheren digitalen Identität für institutionelle Kunden.
- **Beispiel:** Ein institutioneller Kunde kann seine KYC-Daten mit einem einzigen Klick über eine Token-Lösung bereitstellen.

### Tokenisiertes Liquiditätsmanagement

- **Problem:** Eingeschränkte Flexibilität bei der Verwendung von Zentralbankreserven durch zeitaufwendige Prozesse.
- **Lösung:** Tokenisierte Zentralbankreserven ermöglichen es Institutionen, ihre Liquidität in Echtzeit zu optimieren.
- **Beispiel:** Eine Bank nutzt tokenisierte Reserven, um Liquiditätsanforderungen zwischen verschiedenen Gesellschaften auszugleichen.

### Tokenisierte Wertpapiere

- **Problem:** Hohe Transaktionskosten und langsame Abwicklungszeiten im Wertpapierhandel.
- **Lösung:** Emission und Handel von tokenisierten Anleihen oder Aktien, die direkt auf einer Blockchain abgewickelt werden.
- **Beispiel:** Ein institutioneller Anleger kann über eine Plattform tokenisierte Staatsanleihen kaufen und diese in Sekunden handeln.

# Wie können Digitale Assets bestehende Prozesse optimieren und verändern?

## Use Cases für digitale Assets – Fokus: Unternehmen



### Internationaler Zahlungsverkehr

- **Problem:** Hohe Kosten und langsame Abwicklungszeiten bei grenzüberschreitenden Transaktionen.
- **Lösung:** Nutzung von Stablecoins (z.B. Commercial Bank Money Token) für schnelle, kosteneffiziente internationale Transaktionen.
- **Beispiel:** Ein Unternehmen in Deutschland zahlt mit Stablecoins an einen Zulieferer in China, und die Transaktion erfolgt in Minuten.

### Tokenisierte Handelsfinanzierung

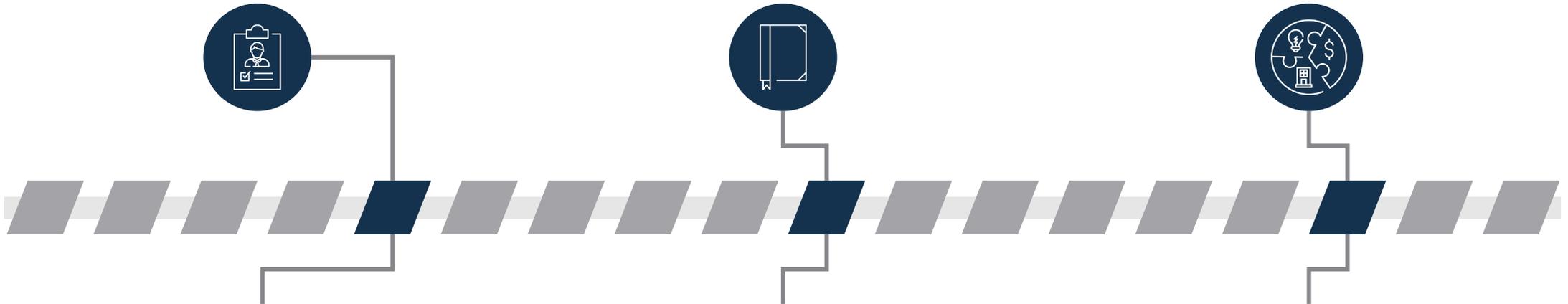
- **Problem:** Ineffiziente Papierprozesse und hohe Betrugsrisiken in der Handelsfinanzierung für alle beteiligten Parteien.
- **Lösung:** Einsatz von Blockchain zur Digitalisierung von Akkreditiven und Nachverfolgung von Dokumenten in Echtzeit.
- **Beispiel:** Ein Händler kann den Versand von Waren und die Zahlung in Echtzeit verfolgen, wodurch alle Parteien abgesichert sind.

### Dynamische Zinsmodelle

- **Problem:** Starre Zinskonditionen bei Unternehmensdarlehen, die sich nicht an veränderte Bedingungen anpassen.
- **Lösung:** Kredite mit dynamischen Zinsen, die automatisch angepasst werden, basierend auf vordefinierten Smart Contracts.
- **Beispiel:** Ein Unternehmen zahlt niedrigere Zinsen, wenn es seine Nachhaltigkeitsziele erreicht.

# Wie können Digitale Assets bestehende Prozesse optimieren und verändern?

## Use Cases für digitale Assets – Fokus: Öffentliche Verwaltung



### Tokenisierte Bürgeranleihen

- **Problem:** Geringes Bürgerengagement bei öffentlichen Investitionsprojekten durch fehlende Investitionsoptionen.
- **Lösung:** Emission von Bürgeranleihen in tokenisierter Form, die direkt über eine App gezeichnet werden können.
- **Beispiel:** Bürger können in ein lokales Windparkprojekt investieren und erhalten Zinsen in Form von Stablecoins.

### Grundbuchführung mit Bankbesicherung

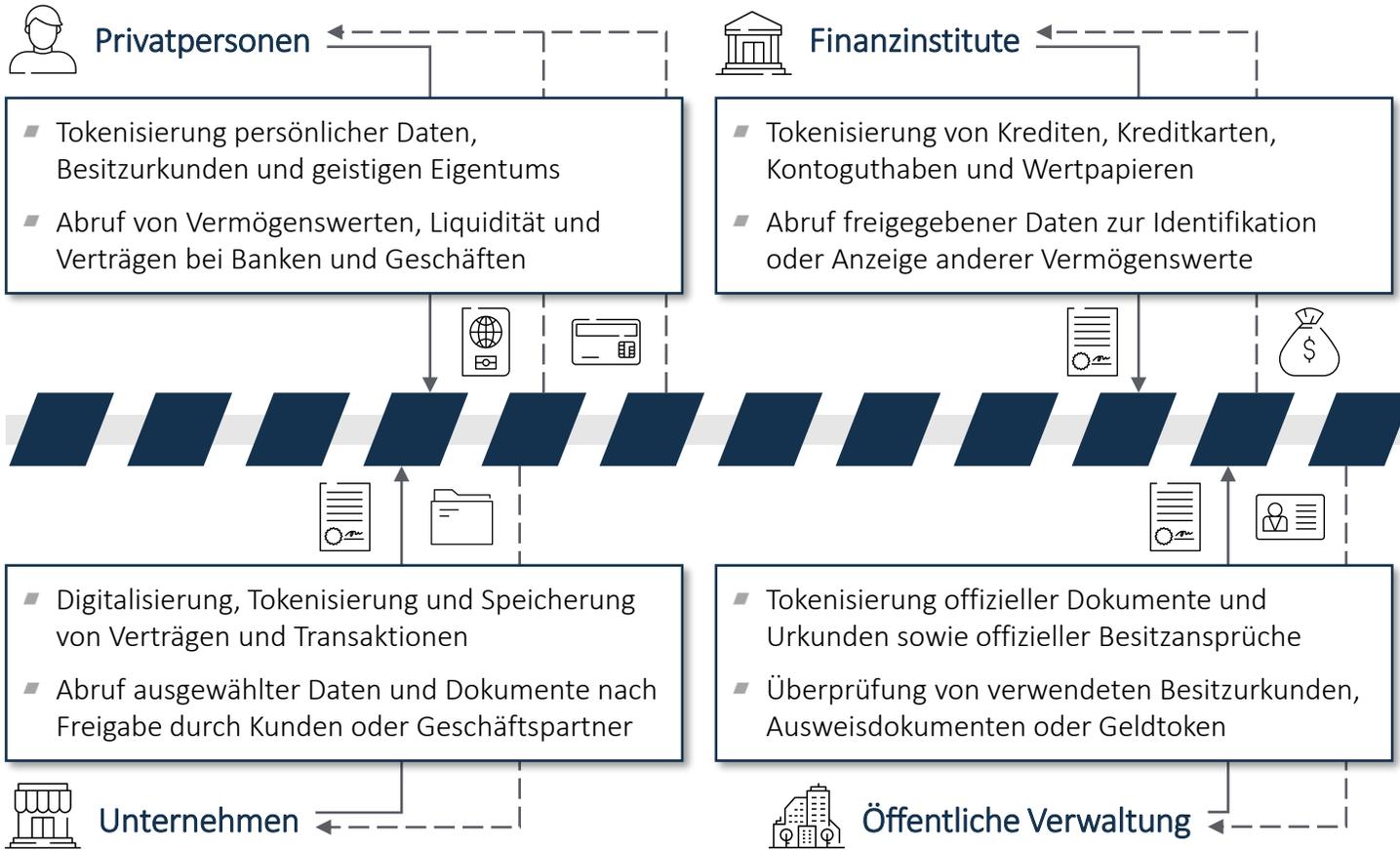
- **Problem:** Langsame Prozesse und intransparente Besicherung bei Immobilienkrediten.
- **Lösung:** Eine Plattform, auf der Eigentumsverhältnisse und Grundschulden in Echtzeit registriert werden.
- **Beispiel:** Bei einem Immobilienkauf wird die Grundschuld sofort registriert und nach vollständiger Tilgung automatisch entfernt.

### Subventionen und Fördermittel

- **Problem:** Ineffiziente und zeitaufwendige Verteilung von Fördergeldern und mangelnde Transparenz.
- **Lösung:** Einführung von Fördermitteln in tokenisierter Form, die über Smart Contracts an Empfänger ausgezahlt werden.
- **Beispiel:** Eine Kommune erhält automatisch Fördermittel für Infrastrukturprojekte, sobald sie definierte Zielkriterien erfüllt.

# Exkurs: Wie würde eine Welt aussehen, die alle Vorteile von digitalen Assets nutzt?

## Die vollständige Digitalisierung der Gesellschaft



### Vorteile

#### Für Privatpersonen:

- Einfaches Ausweisen mit offiziellen Dokumenten
- Direkte Transferierbarkeit von Eigentum
- Schnellere und einfachere Prozesse

#### Für Banken:

- Vereinfachter KYC-Prozess
- Schnellere und effizientere Prozesse
- Individualisiertes Produktangebot

#### Für Unternehmen:

- Einfachere Überprüfung von Kunden(-daten)
- Prozessoptimierungspotenzial
- Individualisiertes Produktangebot

#### Für öffentliche Verwaltungen:

- Weniger Bürokratie durch Tokenisierung
- Betrugs- und Geldwäsche-Prävention
- Knotenpunkt der digitalen Gesellschaft

Eine vollständig digitale Gesellschaft ermöglicht ein neues Zusammenleben, neue Produkte und neue Prozesse .

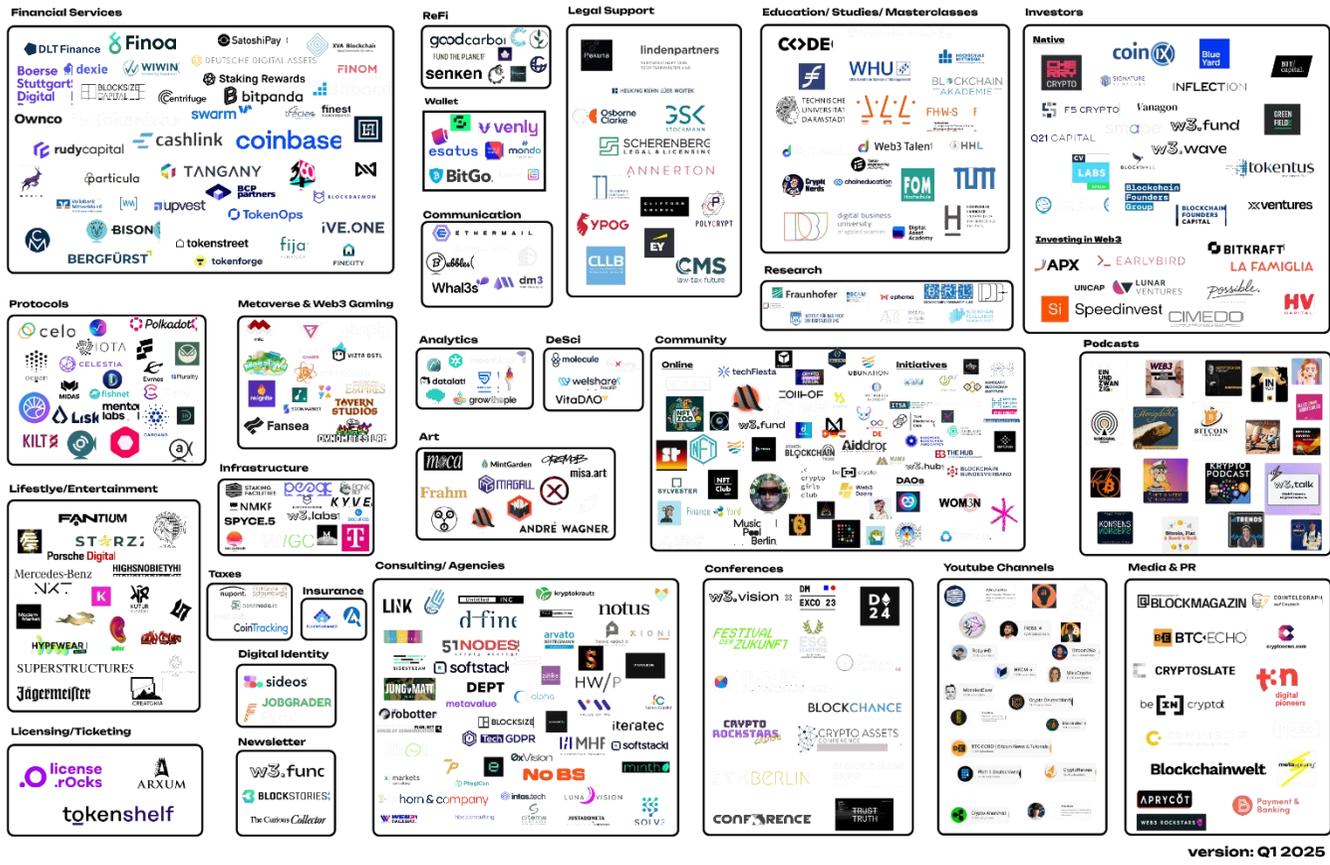
# Das deutsche Web3-Ökosystem bietet bereits heute ein starkes Fundament!

## Warum Finanzinstitute keine Angst vor digitaler Infrastruktur haben müssen

### Das deutsche Web3-Ökosystem

w3.vision

## German Web3 Ecosystem Map



Quelle: w3.vision und Horn & Company

### Chancen im Web3

- Umfassendes Ökosystem:** Das deutsche Web3-Umfeld ist bereits stark ausgebaut und bietet vielfältige Möglichkeiten für Finanzinstitute, sich sicher und effektiv zu integrieren.
- Sichere Infrastruktur:** Die Vielzahl etablierter Anbieter und Partner schafft eine verlässliche Basis für den Einstieg in digitale Assets und Blockchain-Technologien.
- Innovationspotenzial:** Die breite Präsenz innovativer Unternehmen zeigt, dass der Markt zukunftssicher ist und Wachstumschancen für Finanzdienstleister bietet.
- Vielfältige Partnerlandschaft:** Vom Start-up bis zur etablierten Institution – das Ökosystem ermöglicht strategische Partnerschaften und fördert Kooperationen.
- Risiken beherrschbar:** Die Professionalität und Reife des Marktes reduziert Unsicherheiten und schafft Vertrauen für Finanzinstitute, digitale Assets in ihre Strategien zu integrieren.

# Digitale Assets eröffnen neue strategische Handlungsfelder für Banken

## Anwendungsbereiche für Banken

Das Girokonto und das Depot verschmelzen zur digitalen Wallet

### Verwahrung



### Tokenisierung



Heutige traditionelle oder auch innovative Assets werden digitalisiert

### Handel & Brokerage



Der internationale Finanzplatz wird instant, 24/7 und von überall erreichbar

Neue Rendite-Strategien und Produkte erweitern die Finanzwelt von morgen

### Decentralized Finance



# Die Verwahrung ist der Kern-Baustein für die Migration in die digitale Zukunft

## *Verwahrung als Kernangebot der Banken*

### Bedeutung

Die sichere Verwahrung und Verwaltung digitaler Assets auf einer dafür geeigneten digitalen Infrastruktur wird für Banken ein zentraler Bestandteil des Serviceangebotes für digitale Assets sein.

*Verwahrung ist eine Pflicht für jede Bank,  
die in Zukunft relevant bleiben möchte*

### Relevanz

- Die Zukunft des internationalen Finanzsystems und der Finanzprodukte liegt in der vollständigen **Digitalisierung**
- Die Basis-Technologie dieser Digitalisierung wird höchstwahrscheinlich eine **Blockchain** sein
- Auf diese Infrastruktur muss jede Bank vorbereitet sein, um den Kunden auch in **Zukunft Standardprodukte** wie Konto und Depot anbieten zu können
- Denn: Für den Großteil der Kunden wird ein **selbstverwaltetes Wallet** mittelfristig nicht in Frage kommen
- Kunden werden sich an **sichere, vertrauenswürdige und regulierte Institute** zur Sicherung ihrer digitalen Vermögenswerte wenden

### Wirtschaftliche Bedeutung

- Guter Vergleich mit heutigem Konto & Depot → Die Verwahrung bzw. das Wallet ist das **Ankerprodukt**, um den Kunden überhaupt zu haben
- **Einfache Ertragsströme** aus Festpreis, Volumenpreisen, etc. können angewendet werden
- Darüber hinaus sind unzählige **Sonderleistungen** wie Staking oder Lending auf dieser Grundlage denkbar
- Für den Kunden der Zukunft wird das Wallet als das „**digitale Zuhause**“ fortlaufend an Bedeutung gewinnen
- Die Bank hat hier die Möglichkeit stärker in den **Mittelpunkt** des alltäglichen Handelns zu gelangen (und das ganz ohne Friktionen aufzubauen)

 Verwahrung ist nicht nur ein Service – Es ist die Grundlage für die Relevanz und das Überleben von Banken in einer digitalen Zukunft. Eine Bank muss dies aber nicht alleine aufbauen – Kooperationen und Partner sind hier entscheidend für den Geschäftserfolg.

# Die Tokenisierung ist der Schlüssel, um Assets tatsächlich zu digitalisieren

## Tokenisierung als Produktangebot

### Bedeutung

Tokenisierung bezeichnet die digitale Abbildung von Vermögenswerten auf einer Blockchain. Diese Token repräsentieren die Rechte und Pflichten des zugrunde liegenden Vermögenswerts und ermöglichen dessen sichere, transparente und effiziente Übertragbarkeit.

#### Relevanz

- Über die Tokenisierung werden mittelfristig die meisten bisherigen „klassischen“ Produkte wie Aktien oder Anleihen **digitalisiert**
- **Illiquide Vermögenswerte** wie Immobilien, Kunstwerke oder Private-Equity-Beteiligungen können in handelbare, kleinere Einheiten zerlegt werden
- Smart Contracts **automatisieren Prozesse** wie Transaktionsabwicklung und Verwaltung von Eigentumsrechten, **reduzieren Kosten** und minimieren Fehler
- Tokenisierung verbessert und vereinfacht die Handelbarkeit vieler Vermögenswerte und **erhöht** damit perspektivisch die **Liquidität**

*Banken müssen Tokenisierung verstehen, aber nicht selber durchführen*

#### Wirtschaftliche Bedeutung

- **Primäre Ertragsströme** aus dem tatsächlichen Angebot der Tokenisierung selbst – allerdings für viele Banken nicht relevant
- **Indirekte Ertragsquellen** durch deutlich **breiteres Produktangebot** wie illiquide Werte und neue Finanzierungsmodelle für Unternehmen
- Mittelfristig deutliche **Kosteneinsparungen in der gesamten Wertschöpfungskette** durch voll digitalisierte Assets möglich
- Gleichzeitig kann die Produktpalette gegenüber den Kunden mit sehr **geringen Grenzkosten** erweitert werden

» Die Tokenisierung ist der elementare Bestandteil der digitalen Zukunft – hier muss eine Bank nicht zwangsläufig selber zum Anbieter werden, viel mehr sind Partnerschaften und langfristige Kooperationen eine sinnvolle und wirtschaftlich lohnende Investition.

# Die Anbindung an die digitalen Märkte ist die Grundvoraussetzung für digitale Assets

## *Anbindung an dezentrale und zentrale Märkte*

### Bedeutung

Der Handel umfasst den Kauf und Verkauf digitaler Assets, oft 24/7 und international. Brokerage bezeichnet dabei die Vermittlungs- und Abwicklungsdienste, die Banken oder spezialisierte Anbieter ihren Kunden bieten, einschließlich maßgeschneiderter Handelslösungen.

#### Relevanz

- Der **Handel mit digitalen Assets** ist ein unverzichtbarer Bestandteil, um Kunden in einer digitalen Finanzwelt zu bedienen
- Digitale Märkte bieten durch **Effizienz, Transparenz und Nachverfolgbarkeit** neue Chancen
- Internationale 24/7-Märkte stellen gleichzeitig **neue Anforderungen an Infrastruktur, Prozesse und Risikomanagement**
- **Mit maßgeschneiderten Handelslösungen wie RFQ, DMA und SOR<sup>1</sup>** positionieren sich Anbieter zentral im digitalen Handelsmarkt
- Optimierte Settlement-Prozesse und Post-Trade-Settlement-Dienste ermöglichen es Banken, **institutionelle Kunden besser zu bedienen**

### *Der Handel mit digitalen Assets ist die digitale Zukunft der Finanzmärkte*

#### Wirtschaftliche Bedeutung

- Handel und Brokerage ermöglichen der Bank Einnahmen durch **Transaktionsgebühren, volumenbasierte Preise und Spreads**
- **Zusätzliche Ertragsquellen** entstehen durch **Premium-Dienste** und spezialisierte Handelsstrategien und -angebote
- Eine Bank kann neue Produkte wie tokenisierte Fonds oder einen Kredit gegen digitale Sicherheiten anbieten, um ihre **Servicepalette zu erweitern**

 Der Zugang zum Marktplatz für digitale Assets bildet den Grundstein zur Teilnahme am Ökosystem. Für Banken, die heute schon Stärken im Handel und/oder Brokerage haben, bieten sich in der digitalen Welt erhebliche Potenziale.

<sup>1</sup>RFQ = Request for Quote / DMA = Direct Market Access / SOR = Smart Order Routing

# Blockchain-basierte Renditeprodukte bieten Banken neue Ertragschancen

## *Decentralized Finance (DeFi) und Yield-Produkte in den digitalen Märkten*

### Bedeutung

DeFi- und Yield-Produkte sind neue Finanzinstrumente auf Blockchain-Basis. Diese Produkte ermöglichen es Anlegern, Erträge durch verschiedene Mechanismen wie Staking, Lending oder Liquiditätspools zu generieren, und bieten dabei oft höhere Renditen als traditionelle Finanzprodukte.

#### Relevanz

- **DeFi-Produkte** gewinnen schnell an Bedeutung, da sie eine Alternative zu herkömmlichen Bankdienstleistungen sind
- Sie bieten **Transparenz und Geschwindigkeit**, umgehen häufig aber auch zentralisierte Kontrollen
- Sie eröffnen Kunden **neue Möglichkeiten zur Vermögensbildung, frei von den Beschränkungen und Gebühren traditioneller Finanzsysteme**
- **Smart Contracts** automatisieren Finanzprozesse und reduzieren menschliche Fehler sowie administrative Kosten erheblich

## *Blockchain-basierte Produkte ermöglichen Banken neue Einnahmequellen*

#### Wirtschaftliche Bedeutung

- Die Einbindung von DeFi- und Yield-Produkten in das Angebotsportfolio einer Bank kann **erhebliche neue Einnahmequellen** erschließen.
- Diese Produkte ziehen ein diversifiziertes Klientel an, welches nach **zusätzlichen Rendite-Opportunitäten** sucht
- Weiterhin **fördern sie die Kundenbindung** durch innovative Produkte, die Renditen generieren und die Interaktion mit neuen Märkten erleichtern
- Durch **White-Label-DeFi-Produkte** können Banken schnell ihr Angebot erweitern, ohne umfangreiche Entwicklungsressourcen zu binden



Blockchain-basierte Renditeprodukte eröffnen Banken neue Ertragswege und ziehen diverse Investoren an. Sie stärken die Kundenbindung und erschließen dynamische Märkte, was etablierten Akteuren neue Chancen bietet.

# Eine erfolgreiche Krypto-Integration erfordert ein ganzheitliches Konzept

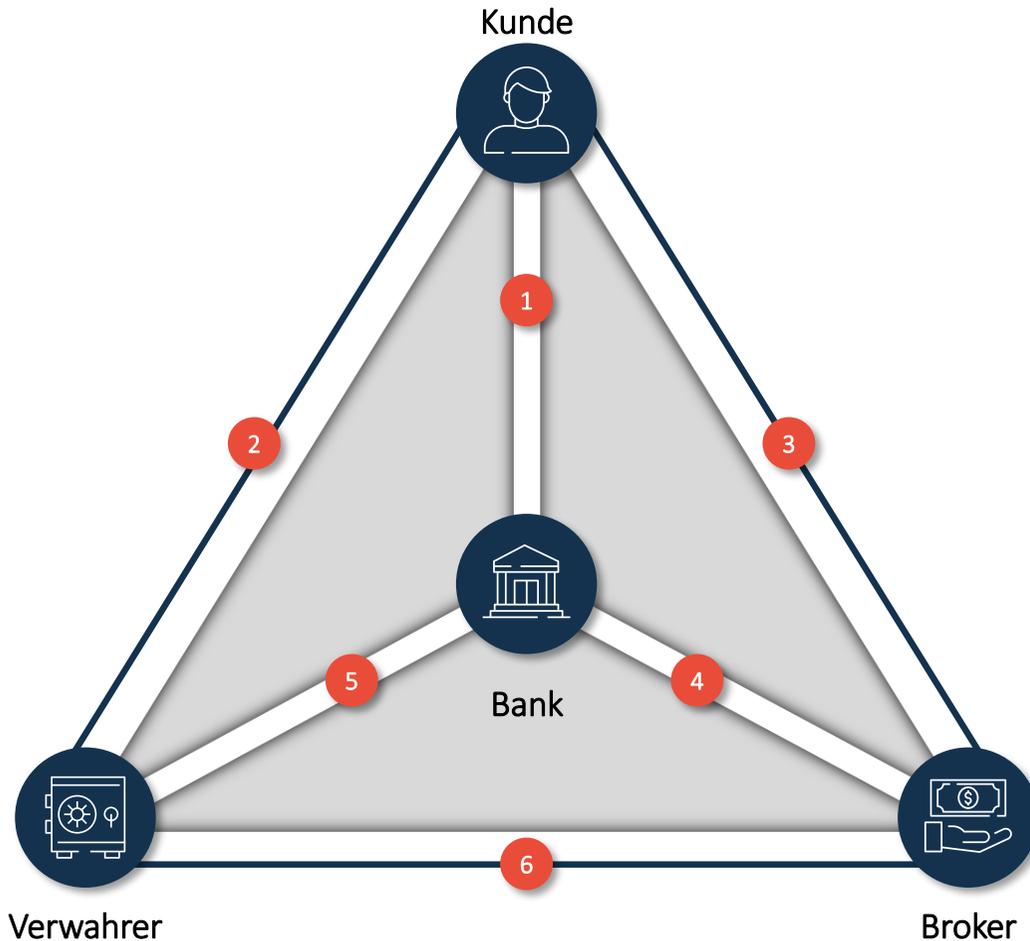
## Sieben zentrale Entscheidungsfelder für das Design

	1	2	3	4	5	6	7
	<b>Zugang für Kunden</b>	<b>Regulatorik</b>	<b>Kryptoverwahrung</b>	<b>Handelsinfrastruktur</b>	<b>Integration und Settlement</b>	<b>Preis und Incentivierung</b>	<b>Unterstützung und Bildung</b>
	Wie bekommen Kunden Zugang zu Krypto-Diensten?	Wie werden Regulatorik und KYC-Prozesse eingehalten?	Wie werden Krypto-Assets verwahrt?	Wie sieht die Infrastruktur für den Krypto-Handel aus?	Wie werden Krypto-Assets in bestehende Systeme integriert?	Wie wird der Handel bepreist und incentiviert?	Wie werden Kunden unterstützt und aufgeklärt?
<b>Plattform</b>	<p><b>Eigenständige App</b> Eine separate Anwendung für Krypto-Dienstleistungen, die die Sicherheit erhöht und spezielle Funktionen ermöglicht, aber möglicherweise zusätzlichen Aufwand für die Einführung erfordert.</p> <p><b>Integrierte App</b> Integriert den Krypto-Handel in die bestehende Banking-App und bietet Nutzern, die bereits mit der digitalen Plattform der Bank vertraut sind, ein nahtloses Erlebnis, kann aber umfangreiche Updates zur Unterstützung neuer Funktionen erfordern.</p>	<p><b>Standard</b> Grundlegende Überprüfungsprozesse, die den örtlichen Vorschriften entsprechen und für Profile mit geringem Risiko geeignet sind.</p> <p><b>Erweitert</b> Strengere Überprüfungen, die für Transaktionen mit hohem Wert oder in Ländern mit strengen Geldwäschevorschriften erforderlich sind.</p>	<p><b>Lizenzierte Verwahrung</b> Der Erhalt einer Verwahrungslizenz ermöglicht es der Bank, offiziell Krypto-Verwahrungsdienstleistungen anzubieten und die Einhaltung von Vorschriften zu gewährleisten.</p> <p><b>Unterverwahrung</b> Partnerschaft mit einem externen Verwahrer, um spezielle Sicherheits- und Compliance-Fachkenntnisse zu nutzen.</p>	<p><b>Single-Venue</b> Ausführung von Geschäften an einer einzigen Börse, einfacher und potenziell schneller aber größere Abhängigkeit.</p> <p><b>Multi-Venue</b> Ausführung von Geschäften an mehreren Börsen, um potenziell bessere Preise und weniger Slippage zu erzielen.</p>	<p><b>Direkt</b> Direkte Integration in die bestehenden Abwicklungssysteme der Bank, wodurch schnellere und effizientere Abwicklungen ermöglicht werden.</p> <p><b>Drittanbieter</b> Nutzung von Drittanbietern für die Konvertierung von Kryptowährungen in Fiatwährungen und für Abrechnungen, die möglicherweise mehr Flexibilität und Zugang zu mehreren Währungen bieten.</p>	<p><b>Fest</b> Unkomplizierte, vorhersehbare Gebührenstruktur, die für die Kunden leicht zu verstehen ist.</p> <p><b>Dynamisch</b> Die Gebühren werden auf der Grundlage der Marktbedingungen und des Handelsvolumens des Kunden angepasst, was für Händler mit hohem Handelsvolumen attraktiver sein kann.</p>	<p><b>Standard</b> Grundlegende Unterstützung durch FAQs und E-Mail-Helpdesk.</p> <p><b>Erweitert</b> Beinhaltet Live-Chat-Support und schnellere Reaktionszeiten.</p> <p><b>Premium</b> Bietet engagierte Kundenbetreuer und personalisierte Supportleistungen.</p>
<b>UX Design</b>	<p><b>Basic</b> Der Schwerpunkt liegt auf den wesentlichen Funktionen, die für Anfänger oder gelegentliche Nutzer geeignet sind.</p> <p><b>Fortgeschritten</b> Enthält fortgeschrittene Handlungswerkzeuge und Analysen und richtet sich an erfahrenere Benutzer.</p> <p><b>Professionell</b> Bietet eine hochgradig anpassbare Oberfläche mit einer Reihe von Tools und detaillierten Analysen für professionelle Händler.</p>	<p><b>KYC/KYB Standards</b></p> <p><b>Compliance</b></p>	<p><b>Verwahrung</b></p> <p><b>Wallet Typ</b></p> <p><b>Zugriffsart</b></p>	<p><b>Ausführungsart</b></p> <p><b>Marktanbindung</b></p> <p><b>Finanzierung</b></p>	<p><b>Settlement</b></p> <p><b>Liquiditätsmanagement</b></p>	<p><b>Gebührenstruktur</b></p> <p><b>Incentivierung</b></p>	<p><b>Unterstützungsstufen</b></p> <p><b>Bildungsangebote</b></p>
	<p><b>Lokal</b> Gewährleistet die Einhaltung inländischer Vorschriften, geeignet für Banken, die in einem Land tätig sind.</p> <p><b>International</b> Entspricht einer breiteren Palette internationaler Standards, die für Banken mit einem globalen Kundenstamm oder für Banken, die international expandieren wollen, unerlässlich sind.</p> <p><b>Getrennte Wallets</b> Einzelne Wallets für jeden Kunden, was die Transparenz und Sicherheit erhöht, aber auch die Komplexität der Verwaltung steigern kann.</p> <p><b>Offenes System</b> Das System erlaubt Einzahlungen und Abhebungen.</p> <p><b>Geschlossenes System</b> Das System erlaubt keine Einzahlungen und Abhebungen.</p>	<p><b>Sammel-Wallet</b> Fasst alle Einlagen der Kunden in einer einzigen Brieftasche zusammen, was die Verwaltung vereinfacht, aber die Transparenz verringert.</p> <p><b>Externalisiert</b> Anbindung über einen institutionellen Broker, der Zugang zu mehreren Börsen sowie optimierten Preisen und Abwicklungen bietet.</p> <p><b>Pre-Funding</b> Erfordert Pre-Funding und Sicherheitsmanagement an Drittanschlussplätzen.</p> <p><b>Post-Trade</b> Ermöglicht ein effizientes Sicherheitsmanagement und reduziert das Kontrahentenrisiko.</p>	<p><b>Internalisiert</b> Anbindung der Börsen nach eigenem Ermessen und Verwaltung der Abwicklung und des Order-managements im eigenen Haus.</p> <p><b>Extern</b> Nutzt externe Liquiditätsanbieter, um eine effiziente Handelsausführung und stabile Preise zu gewährleisten.</p>	<p><b>Volumen-Rabatte</b> Reduziert die Gebühren für Kunden, wenn ihr Handelsvolumen steigt, und schafft so Anreize für häufigeres Handeln.</p> <p><b>Treue-Programme</b> Bietet Belohnungen und Vorteile für treue Kunden und erhöht so die Kundenbindung.</p> <p><b>Umfassend</b> Ausführliche Tutorials, Webinare und fortlaufende Schulungsprogramme zu fortgeschrittenen Handelsstrategien und Marktanalysen.</p>			

# Klare vertragliche Regelungen sichern Transparenz und Effizienz im Web3-Ökosystem

## Grundlage für Vertrauen und Transparenz im digitalen Asset-Management

### Strukturbild des vertraglichen Frameworks



### Einzelne Vertragsbestandteile

- 1 Kunde und Bank** - Bereitstellung von Services zu Fiat- und digitalen Vermögenswerten durch die Bank für den Kunden.  
(z.B. KYC/AML, Produktangebot, Bepreisung)
- 2 Kunde und Verwahrer** - Sichere Verwahrung und Verwaltung der digitalen Vermögenswerte des Kunden.  
(z. B. Wallets, Transaktionsregeln, Cyber Security)
- 3 Kunde und Broker** - Bei direkter Beziehung: Abwicklung und Ausführung von Transaktionen im Auftrag des Kunden.  
(z. B. Handelsgebühren, Reporting, Ausführungsrichtlinien)
- 4 Broker und Bank** - Zusammenarbeit bei Abwicklung und Finanzierung von Transaktionen.  
(z.B. Liquidität, Regulator-Meldungen, Marginanforderungen)
- 5 Verwahrer und Bank** - Sicherstellung der sicheren Verwahrung und Abwicklung digitaler Assets für Banken.  
(z. B. Verwahrdienstleistungen, Transferregeln, Nutzung durch Banken)
- 6 Verwahrer und Broker** - Zusammenarbeit zwischen Broker und Verwahrer für die sichere Abwicklung von Transaktionen.  
(z. B. Brokerkonten, Sicherheitsmechanismen, Marktmissbrauchsschutz)

# Regulierte Krypto-Services sind keine Vision mehr – sie funktionieren bereits heute

## *Digitale Assets in der Praxis*



### Swiss Group's SIX Digital Exchange (SDX)

SIX Digital Exchange (SDX) und DLT Finance haben eine Partnerschaft geschlossen, um institutionellen Investoren regulierte und sichere Krypto-Dienstleistungen bereitzustellen. SDX übernimmt dabei die Verwahrung und Staking-Services, während DLT Finance über seine Tochtergesellschaft DLT Securities GmbH als lizenzierte Handels- und Brokerage-Plattform fungiert. Ziel der Kooperation ist es, einen zuverlässigen Zugang zu den Kryptomärkten zu ermöglichen und institutionelle Kunden mit einer vollständig integrierten Lösung für Handel und Verwahrung zu unterstützen.

<https://dlt-finance.com/news/partnership-announcement-six-digital-exchange-sdx-eng>



### HANSAINVEST, Bankhaus DONNER & REUSCHEL and BIT Capital

DLT Finance, HANSAINVEST, Bankhaus DONNER & REUSCHEL und BIT Capital kooperieren, um regulierte Brokerage- und Verwahrdienstleistungen für digitale Vermögenswerte bereitzustellen. BIT Capital nutzt dabei die BaFin-regulierte Infrastruktur von DLT Finance für sicheren Marktzugang. Die Partnerschaft kombiniert moderne Krypto-Services mit bewährten Finanzstrukturen und ermöglicht einen nahtlosen, sicheren Zugang zu digitalen Vermögenswerten im regulierten Rahmen.

<https://dlt-finance.com/news/solution-hansainvest-bankhaus-donner-reuschel-and-bit-capital>



### Vermögensbildung für Kleinanleger

Kraken und DLT Finance gehen eine strategische Partnerschaft ein, um deutschen Kunden regulierte Krypto-Produkte bereitzustellen. Über die BaFin-regulierte Infrastruktur von DLT Finance erhalten Nutzer sicheren Zugang zu Kraken-Diensten. Die Kooperation unterstützt die Einführung der MiCAR-Regulierung in der EU und soll die Akzeptanz von Kryptowährungen weiter fördern. Dabei profitieren Kunden von einer Kombination aus regulatorischer Sicherheit und der langjährigen Erfahrung von Kraken im Krypto-Sektor.

<https://dlt-finance.com/news/partnership-announcement-kraken>

# Sie wollen mehr zu digitalen Assets wissen?

## Das Wichtigste in Kürze

- Digitale Assets werden in Zukunft weiter an Relevanz gewinnen
- Digitale Assets bieten neue, bisher unmögliche Use Cases
- Die Nachfrage nach digitalen Assets wird weiter steigen

---

Sprechen Sie uns bei  
Interesse gerne an!

---

## Unser Angebot

Wir diskutieren gemeinsam mit Ihnen passende Use Cases zu Ihrer Geschäftsstrategie in einem 2-stündigen Workshop!



Jens Keller, Partner

 +49 162 2627362  
 jens.keller@horn-company.de  
 [LinkedIn](#)



Walter Börst

 +49 152 53462640  
 walter.boerst@dlt-finance.com  
 [LinkedIn](#)



Philipp Misura, Associate Partner

 +49 162 2726006  
 philipp.misura@horn-company.de  
 [LinkedIn](#)



Jan Kühne

 +49 162 1340314  
 jan.kuehne@dlt-finance.com  
 [LinkedIn](#)



Leon Heyn, Manager

 +49 162 2726061  
 leon.heyn@horn-company.de  
 [LinkedIn](#)



Martin Rupprecht, Manager

 +49 162 2726080  
 martin.rupprecht@horn-company.de  
 [LinkedIn](#)

# horn & company

## Ihr Partner für erfolgreiche und nachhaltige Strategieumsetzung

Sowohl mit Exzellenz, Empathie und zeitgemäßem Beratungsverständnis als auch mit erlebbarer Seniorität und Erfahrung schaffen wir vor Ort akzeptierte und wirksame Lösungen, durch die wir im Ergebnis einen messbaren Return on Consulting liefern.



2009

Gründung der Top-Management Beratung durch ein erfahrenes und eingespieltes Partnerteam



> 250

Akademisch exzellent ausgebildete und fachlich erfahrene BeraterInnen



überzeugend

Unsere Kunden wachsen mit uns und beauftragen uns mehrfach für richtungsweisende Themen



hochqualifiziert

89 Prozent der H&C-BeraterInnen mit Doppel-Qualifikation (Promotion oder mehrere Master)



ausgezeichnet

2024/25 zum vierten Mal in Folge zum Hidden Champion für Financial Services gewählt



wachstumsstark

Stetig über Marktdurchschnitt liegendes Wachstum: Umsatz seit 2015 mehr als verdreifacht

# DLT Finance

## Ihr Partner für Handel und Verwahrung von digitalen Assets

DLT Finance ist ein reguliertes Finanzinstitut (MiFID) und Verwahrstelle für digitale Vermögenswerte, gegründet 2019, mit Büros in Frankfurt und Berlin. Ihre Plattform ermöglicht es Banken, Brokern und Fintechs, ihren Kunden sichere und konforme Krypto-Handels- und Verwahrungsdienstleistungen anzubieten.



### Infrastruktur

DLT Finance bietet eine vollständig regulierte Plattform für Krypto-Services.



### Compliance

DLT Finance erfüllt alle MiCAR-Anforderungen und erleichtert die Umsetzung für Partner.



### Verwahrung

Sichere Krypto-Custody mit umfassender Governance und Zugang zu Staking & DeFi.



### Handel

DLT Finance ermöglicht institutionellen Krypto-Handel mit tiefer Liquidität.



### Partnerschaft

Flexibles Tri-Party-Modell für nahtlose Integration in bestehende Finanzstrukturen.



### Sicherheit

Strenge AML/KYC-Prozesse und IT-Security für maximalen Schutz und Transparenz.

# horn & company

Internationale Top-Management-Beratung

DÜSSELDORF | BERLIN | FRANKFURT | HAMBURG | KÖLN | MÜNCHEN | STUTTGART | CHARLOTTE | SINGAPUR | WIEN | ZÜRICH